



Opće informacije		
Nositelj predmeta	doc. dr. sc. Marina Perišić Prodan	
Naziv predmeta	Urbani marketing	
Studijski program	Preddiplomski sveučilišni studij „Poslovna ekonomija u turizmu i ugostiteljstvu“	
Status predmeta	Izborni	
Godina	4. godina	
Bodovna vrijednost i način izvođenja nastave	ECTS koeficijent opterećenja studenata Broj sati (P+V+S)	3 ECTS-a 30(15+0+15)

OPIS PREDMETA

a) Ciljevi predmeta

Urbani marketing može se smatrati instrumentom za upravljanje gradovima, u čemu se očituje njegov osobiti značaj. To proizlazi iz činjenice što koncepcija urbanog marketinga obuhvaća sve područja djelovanja grada, odnosno gradsku upravu i njezin utjecaj na upravljanje gradom, lokalno stanovništvo, turiste i privlačenje potencijalnih investitora. Iz navedene činjenice proizlaze i osnovi ciljevi predmeta:

- upoznavanje studenata sa pojmom i važnošću urbanog marketinga
- ovladavanje znanjima potrebnim za razumijevanje koncepcije urbanog marketinga, kroz stjecanje specifičnih znanja iz područja upravljanja urbanim marketingom, elemenata marketing miksa gradskog središta i procesa brandiranja gradova
- primjenjivanje stečenog teoretskog znanja u konkretni marketinški kontekst u turizmu

b) Uvjeti za upis predmeta

Položen ispit iz predmeta Marketing. Prepostavka je da student ima temeljna znanja iz područja marketinga.

c) Očekivani ishodi učenja za predmet

Nakon položenog ispita iz ovog predmeta očekuje se da će studenti biti u stanju:

- pravilno tumačiti i objasniti pojam, važnost i osnovnu svrhu urbanog marketinga
- opisati i objasniti koncept strateškog urbanog marketinga
- definirati čimbenike i opisati moguće načine njihovog utjecaja na gradove
- objasniti pojmove i međusobnu povezanost vizije, misije, ciljeva i strategija gradskih središta
- razlikovati strategije i opisati njihov učinak na gradska središta
- opisati i objasniti načine izbora ciljnih tržišta i pozicioniranja grada
- objasniti i interpretirati karakteristike marketing miksa gradskog središta
- opisati način upravljanja urbanim marketingom
- pravilno tumačiti pojam, te opisati važnost i proces brandiranja grada u urbanom marketingu
- analizirati, argumentirati, opisati i interpretirati primjenu koncepta urbanog marketinga, implementirajući stečena teoretska znanja na konkretne primjere pojedinih urbanih središta

d) Sadržaj predmeta

1. Pojam i svrha urbanog marketinga
2. Koncept strateškog urbanog marketinga
3. Analiza eksternog i internog gradskog okruženja
4. Definiranje vizije, misije i ciljeva grada
5. Formuliranje strategije grada
6. Izbor ciljnih tržišta i pozicioniranje grada
7. Marketing miks gradskog središta



- 7.1. Grad kao proizvod
- 7.2. Politika cijena gradskog proizvoda
- 7.3. Kanali distribucije u gradovima
- 7.4. Promocija u okviru urbanog marketinga
- 8. Implementacija strateškog urbanog marketinga
- 9. Urbani marketing i brandiranje gradova
- 10. Uloga identiteta i imidža grada u urbanom marketingu
- 11. Izgradnja branda grada
- 12. Strategije brandiranja grada
- 13. Upravljanje brandom grada

e) Vrste izvođenja nastave	X predavanja X seminari i radionice <input type="checkbox"/> vježbe <input type="checkbox"/> obrazovanje na daljinu <input type="checkbox"/> terenska nastava	<input type="checkbox"/> samostalni zadaci <input type="checkbox"/> multimedija i mreža <input type="checkbox"/> laboratorij <input type="checkbox"/> mentorski rad <input type="checkbox"/> ostalo _____
f) Komentari		

g) Obvezne studenata

Prisustvovanje nastavi i izvršavanje planiranih nastavnih obveza.

h) Praćenje¹ rada studenata

Pohađanje nastave	1	Aktivnost u nastavi	0,2	Seminarski rad	0,3	Eksperimentalni rad	
Pismeni ispit	0,5	Usmeni ispit		Esej		Istraživanje	0,2
Projekt		Kontinuirana provjera znanja	0,8	Referat		Praktični rad	
Portfolio							

i) Postupak i primjeri vrednovanja ishoda učenja tijekom nastave i na završnom ispitу

Ocenjivanje i vrednovanje rada studenata tijekom nastave i na završnom ispitу provodi se temeljem Pravilnika o ocjenjivanju studenata FMTU. Za svaki kolegij izrađuje se detaljni izvedbeni nastavni plan kojim se usklađuju aktivnosti, studentsko opterećenje, ishodi učenja i metode ocjenjivanja.

j) Obvezna literatura (u trenutku prijave prijedloga studijskog programa)

1. Paliaga, M.: Strateški urbani marketing: mogućnost primjene koncepcije urbanog marketinga u hrvatskim gradovima, vlastita naklada, Rovinj, 2004.
2. Paliaga, M.: Branding & konkurentnost gradova, vlastita naklada, Rovinj, 2008.

k) Dopunska literatura (u trenutku prijave prijedloga studijskog programa)

1. Heeley, J.: Urban Destination Marketing in Contemporary Europe: Uniting Theory and Practice, Channel View Publications, 2015.
2. Kolb, B.: Tourism Marketing for Cities and Towns: Using Branding and Events to Attract Tourists, Butterworth-Heinemann, 1st edition, 2006.
3. Ashworth, G., Kavaratzis, M.: Towards Effective Place Brand Management: Branding European Cities and Regions, Edward Elgar Pub, 2010.
4. Gascó-Hernández, M., Torres-Coronas, T.: Information Communication Technologies and City Marketing: Digital Opportunities for Cities Around the World, Information Science Reference, 1st edition, 2009.
5. Anholt, S.: Places, Palgrave Macmillan, 2009.
6. Kotler, Ph., Lee, N.: Marketing u javnom sektoru – put do bolje izvedbe, MATE d.o.o. Zagreb, 2007.

¹ VAŽNO: Uz svaki od načina praćenja rada studenata unijeti odgovarajući udio u ECTS bodovima pojedinih aktivnosti tako da ukupni broj ECTS bodova odgovara bodovnoj vrijednosti predmeta. Prazna polja upotrijebiti za dodatne aktivnosti.



I) *Načini praćenja kvalitete koji osiguravaju stjecanje izlaznih znanja, vještina i kompetencija*

Kvaliteta programa, nastavnog procesa, vještine poučavanja i razine usvojenosti gradiva ustanovit će se provedbom pismene evaluacije opsežnim upitnicima te na druge načine predviđene prihvaćenim standardima, sukladno Pravilniku o sustavu za kvalitetu Sveučilišta u Rijeci i Pravilniku o sustavu za kvalitetu Fakulteta za menadžment u turizmu i ugostiteljstvu.